

■ Elevator Pitch 2008



Projekt MAREMBA

Mobile Assistenz für das RessourcenManagement in der Bau-Auftragsabwicklung



Christiane Mayer Elektro Technologie Zentrum Stuttgart
Projektleiterin des Vorhabens MAREMBA



SimoBIT-Kongress am 11.12.2008 in Berlin



■ Die Ausgangssituation von MAREMBA

- Für die Durchführung der Projekte fehlen auf Handwerksbetriebe zugeschnittene Kollaborationsplattformen, die die Zusammenarbeit im Netzwerk unterstützen
- Vorhandene Projektmanagement- und Projektvisualisierungs-Softwares sind für Handwerksbetriebe zu komplex in der Bedienung
- Für mobile Ressourcenmanagementsysteme sind keine handwerksspezifischen Anpassungen verfügbar

■ Die Zielsetzung von MAREMBA

Mit dem Vorhaben MAREMBA wird für die gemeinsame Bauauftragsabwicklung von Netzwerken aus Handwerksbetrieben ein Ressourcenmanagementsystem entwickelt . Es ist:

- ➔ auf die Zielgruppe zugeschnitten
- ➔ ganzheitlich
- ➔ mobil nutzbar!

■ Das Alleinstellungsmerkmal von MAREMBA

Durchgängigkeit:

Das MAREMBA Ressourcenmanagementsystem ist **eine Plattform**, die **durchgängig** von

- der elektronische Aufteilung und Zusammenführung von Teilangeboten der Netzwerkpartner mit
- elektronischer Abgabe eines Gesamtangebots über
- die Bau-Auftragsabwicklung mit Projektmodellierung, Ressourcenmanagement, Statustracking und Projektdokumentation bis hin
- zum After-Sales-Bereich aus Wartungsdurchführung und Störungsbeseitigung ist.

Und das mobil und kollaborativ nutzbar ist!

■ Das Nutzenpotenzial der mobilen Lösung MAREMBA

Das Nutzenpotenzial durch Mobilisierung der Geschäftsprozesse liegt:

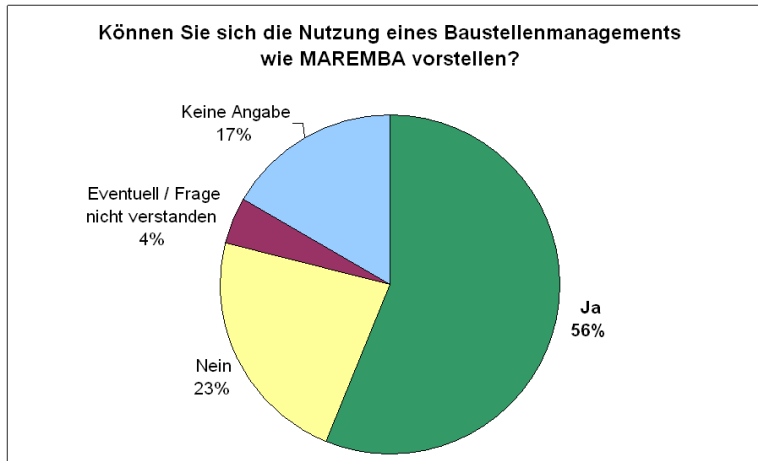
- im erweiterten **Zugang** (orts- und zeitunabhängig)
- der **Kostenersparnis** durch den Wegfall redundanter Nutzung stationärer und mobil nutzbarer Rechner
- der **Genauigkeit** durch Vermeidung von Übertragungsfehlern
- in der gesteigerten **Produktivität** durch den schnelleren Zugriff auf projektrelevante Daten
- in der erhöhte **Reaktionsgeschwindigkeit** auf Ereignisse und Opportunitäten
- verbesserte **Kontrolle** durch einen ortsunabhängigen, schnelleren und genaueren Informationszugriff

■ Der Zielmarkt und die Zielgruppe von MAREMBA

- Zielmarkt: Handwerksbetriebe, die sich an der elektronischen Vergabe von Großprojekten beteiligen
- Zielgruppe: Handwerksbetriebe, die zur kollaborativen Akquise, Projektdurchführung sowie Wartung und Störungsbeseitigung und zum mobilen Arbeiten bereit sind

Die Akzeptanz von MAREMBA

Bei Informationsveranstaltungen wurden im ersten Projektabschnitt bereits über 500 Teilnehmer aus dem Handwerk erreicht:



- 57% nutzen bei der Akquise und Abwicklung von Aufträgen das Internet
- 30% beteiligen sich an der E-Vergabe
- 48% verwenden Mobile Endgeräte und Dienste
- 56% können sich den Einsatz einer mobil nutzbaren Kollaborationsplattform wie MAREMBA vorstellen.

■ MAREMBA als Leitbildprojekt für mobile B2B-Anwendungen



Mobile B2B-Anwendungen sind der Kern der Arbeit in Netzwerken, der die Wertschöpfung erhöht



Das System ist übertragbar auf andere Gewerke und bietet damit einen breiten Transfer in die Öffentlichkeit

- **Mobile Assistenz für das REssourcenManagement in der Bau-Auftragsabwicklung**

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Elektro Technologie Zentrum (etz)
Christiane Mayer
Krefelder Strasse 12
70376 Stuttgart
0711 955916 82
c.mayer@etz-stuttgart.de